

Sales Manager im Außendienst (m/w/d) – Vollzeit 38,5 Stunden

Als PROVENTOR haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, unsere Kunden beim Thema Sicherheit und Wartung zu unterstützen. Wir bieten eine Softwarelösung für rechtssichere Dokumentation sowie für das gesamte Aufgabenmanagement – basierend auf von Experten geprüften Vorlagen und Katalogen. Die PROVENTOR Software Suite wurde mit neuesten Technologien und Methoden entwickelt. PROVENTOR ist ein kleines Unternehmen, aber Teil einer Firmengruppe mit hoher Stabilität.

Erlebe bei PROVENTOR ein motiviertes Team in einer krisensicheren Branche. Arbeite in einem jungen und dynamischen Unternehmen, welches sich mit deiner Unterstützung noch stark weiterentwickeln wird. Werde Teil der individuellen Kundenbetreuung und begleite unsere Kunden in die Welt der digitalen Sicherheit.

Meistere folgende Aufgaben:

- ❖ Du unterstützt Bestandskunden bei ihrer digitalen Weiterentwicklung und hast keine Scheu, Neukunden für unsere Produkte zu begeistern.
- ❖ Es macht dir Spaß, Menschen von deiner guten Kommunikations- und Präsentationsstärke zu überzeugen.
- ❖ Mit deiner fachlichen Kompetenz unterstützt du bei diversen Ausschreibungen.
- ❖ Wenn der Hut brennt, packst du tatkräftig mit an.

Deine Qualifikationen sind:

- ❖ Interesse an Beratung und Verkauf und der Umgang mit Kunden bereitet dir große Freude.
- ❖ Du liebst die Abwechslung und bist gerne mit dem Auto unterwegs.
- ❖ Du arbeitest eigenständig sowie verantwortungsvoll und kannst dich gut in einem Team integrieren.
- ❖ Du hast eine hohe Affinität zu digitalen Produkten.
- ❖ Gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, Überzeugungskraft und Begeisterungsfähigkeit zeichnen dich aus.
- ❖ Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und ein versierter Umgang mit MS-Office runden dein Profil ab.

Was bieten wir Dir an:

- ❖ Ein junges, dynamisches Team mit einem familiären Betriebsklima
- ❖ Ein perfektes und digitales Onboarding, auf Wunsch auch schon vor Arbeitsbeginn
- ❖ Eine Open-Door-Policy, sollte dir einmal etwas auf dem Herzen liegen.
- ❖ Ein abwechslungsreicher Job mit großem Gestaltungs- und Entfaltungsspielraum
- ❖ Unbegrenzte Nutzung unserer Online-Schulungen
- ❖ Flexible Arbeitszeiten inklusive Homeoffice-Optionen
- ❖ Klimatisierte freundliche Büroräume
- ❖ Öffentliche Erreichbarkeit und Öffi-Zuschuss
- ❖ Firmenevents und -ausflüge

BESCHÄFTIGUNGSART:

Vollzeit (38,5 Stunden) – 5 Tage Woche
Zentrale Graz

GEHALT:

Kollektivvertrag IT / Allgemeine Tätigkeiten
Mindestgehalt auf Basis Vollzeit:
ab € 2.854,00 Brutto/Monat - Branchenübliche Überbezahlung möglich abhängig von Berufserfahrung und Qualifikation

BEWERBUNG:

Bewerbungen bitte schriftlich (per E-Mail) mit Lebenslauf und Motivationsschreiben an Frau Sandra Brandner (s.brandner@proventor.at)